

**CURRICULUM VITAE****Nome: Giuseppe Sbarbaro****Indirizzo:****Telefono:****Cell:****E-mail: g.sbarbaro@utiliteam.it****Data di nascita:****Nazionalità: Italiana**

---

**ESPERIENZA LAVORATIVA****Periodo: dal 2004 – attualmente:****Azienda: Utiliteam Co. Srl – Via Tortona 35, 20144 Milano.****Settore: Società di consulenza direzionale e aziendale specializzata nel settore Energy & Utilities, Corporate Governance, modelli D. Lgs 231 e modelli anticorruzione.****Tipo di impiego: Socio fondatore e Amministratore Unico.****Ruolo ricoperto: CFO, Direttore Marketing Strategico e Vendite, Consulente Manager.****Principali attività e responsabilità: nel ruolo di Consulente Manager segue progetti nelle aree: separazione contabile nel settore energy, tariffe regolate del servizio di distribuzione del gas, separazione funzionale nel settore Energy, gare per l'affidamento delle concessioni di distribuzione, enforcement, formazione.****Periodo: 2003 - 2004:****Azienda: Valor Team S.r.l. (Gruppo MC) - Via Savona, 52 – 20144 Milano****Settore: Società di consulenza direzionale e aziendale.****Ruolo ricoperto: Responsabile Marketing Gruppo e Area Manager Utilities.****Principali attività: organizzare ex novo l'area marketing, introducendo in azienda il sistema di sales force automation ed il sistema di email marketing, riposizionare il marchio e sviluppare sito internet, company profile, brochure, ecc.; presidiare commercialmente l'area Nord Ovest del mercato utilities, sviluppando il 50% del fatturato aziendale; identificare, analizzare e sviluppare potenziali iniziative industriali dedicate alla realizzazione di impianti per la produzione di energia basata su fonti rinnovabili (biomasse, Forsu, idroelettrico).****Periodo: 2002 – 2003:****Azienda: Omar S.p.A. (Gruppo Allaxia) - Bitritto (BA)****Settore: Società di consulenza e servizi.****Ruolo ricoperto: Account Manager presso la sede direzionale della Capogruppo (Allaxia S.p.A.) di Milano.****Principali attività e responsabilità: ho seguito il mercato delle aziende del settore Energy & Utilities del Nord Italia, In particolare ho offerto consulenza strategico/organizzativa, sistemi informativi a supporto dell'area marketing e vendite, servizi commerciali,****Periodo: 1993 - 2001:****Azienda: Valor Team S.r.l. - Viale di Porta Vercellina, 10 – 20123 Milano****Settore: Società di consulenza direzionale e aziendale****Ruolo ricoperto: Socio operativo.****Principali attività e responsabilità: ho iniziato, nel 1993, come consulente junior e poi senior, impegnato, prevalentemente, in progetti di consulenza nell'area organizzativa. Dal 1997, dopo aver migliorato le mie**

capacità e competenze, sono stato impegnato nella conduzione di progetti complessi, con ruolo prevalente di project manager; infine dal 1999, sono stato impegnato nella progettazione e nella proposizione dell'offerta con ruolo prevalentemente commerciale

### **DOCENZE e PUBBLICAZIONI**

**Periodo: 2014**

**Azienda: Utiliteam Co. Srl.**

**Attività: organizzazione e docenza nel workshop.**

**Materia: Le ispezioni AEEGSI nel settore idrico - Presupposti, conseguenze e tutele.**

**Periodo: 2013**

**Azienda: Utiliteam Co. Srl.**

**Attività: organizzazione e docenza nel workshop.**

**Ambito: Servizio Idrico Integrato: dalla tariffa all'unbundling.**

**Periodo: 2012**

**Azienda: Utiliteam Co. Srl.**

**Attività: organizzazione e docenza del seminario.**

**Ambito: Unbundling e Ispezioni - Come impostare un sistema di unbundling a prova di ispezione.**

**Periodo: 2010**

**Azienda: Utiliteam Co. Srl**

**Attività: organizzazione e docenza del seminario.**

**Ambito: Come implementare e mantenere un modello conforme alla normativa in vigore e alle best practice di settore, alla luce della Del. ARG/Com 57/10.**

**Periodo: 2009**

**Azienda: Utiliteam Co. Srl.**

**Attività: Organizzazione e docenza nel seminario.**

**Ambito: la separazione funzionale - Come implementare e mantenere un modello di governance ed organizzazione conforme alla normativa ed alle best practices di settore.**

**Periodo: 2008:**

**Azienda: Federutility.**

**Attività: Coautore dell'opera: Linee guida per la Separazione Funzionale nel settore energia**

**Ambito: Separazione Funzionale nelle aziende che operano nel settore energia.**

**Periodo: 2008**

**Azienda: Utiliteam Co. Srl.**

**Attività: Organizzazione e docenza nei seminari.**

**Ambito: Linea guida per il Programma degli Adempimenti - Come strutturare e gestire il piano di lavoro del Gestore indipendente per il raggiungimento delle finalità di Separazione Funzionale: requisiti tecnici e profili giuridici.**

**Periodo: 2007****Azienda: Utiliteam Co. Srl.**

Attività: Organizzazione e docenza nel corso di formazione.

Ambito: Tariffa di distribuzione del gas - Nodo strategico per le aziende e fattore chiave per il riassetto del settore: comprendere i meccanismi e gli effetti dei nuovi metodi adottati per il 3° periodo di regolazione 2009-12

**Periodo: 2007****Azienda: Federutility.**

Attività: Relatore nel seminario organizzato da IIR – Istituto Internazionale di Ricerca.

Ambito: Comportate governance nelle utilities - Lo stato dell'arte e le novità introdotte dalla separazione funzionale.

**Periodo 2007:****Azienda: Federutility.**

Attività: Relatore nel Workshop.

Ambito: Le nuove disposizioni in tema di separazione funzionale introdotte dall'AEEG con del. 11/07

**Periodo: 2007:****Azienda: Utiliteam Co. Srl.**

Attività: Organizzazione e docenza nel seminario.

Ambito: Testo Integrato di Unbundling - Novità normative e impatto concreto sulle imprese

**Periodo: 2007:****Attività: Relatore nel workshop:****Azienda: Utiliteam Co. Srl.**

Ambito: La gestione efficiente e conforme del servizio distribuzione, tra regole per il libero accesso e obblighi di qualità. del servizio - Conferenza Nazionale del Gas Naturale.

**Periodo: 2007:****Azienda: LBL Alliance.**

Attività: Relatore nel convegno.

Ambito: Indagine di settore ed iniziative della Commissione europea sui mercati del gas e dell'energia elettrica.

**Periodo: 2004:****Azienda: Valor Team.**

Attività: Docenza nell'ambito del corso.

Ambito: Gli effetti sulla redditività delle aziende gas - della riforma della tariffa di vendita.

**Periodo: 2004****Azienda: MIP – Politecnico di Milano.**

Attività: Docenza nell'ambito del corso MEDIR.

Ambito: Corso di Alta Formazione in Management Economia e Diritto dei servizi a Rete.

## **ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

**Periodo: 1994:**

**Istituto: Politecnico di Milano.**

**Titolo conseguito: Laurea in ingegneria gestionale.**

**Ambito: Discipline tecniche e scientifiche di base, gestione aziendale, gestione della produzione industriale, finanza, logistica**

## **CAPACITÀ E COMPETENZE**

**Lingue:**

**Italiano: MEDRELINGUA**

**Inglese: INTERMEDIO**

**Informatiche:**

**Office Automation: ESPERTO**

**Client posta elettronica: ESPERTO**

**Data Base – Access: ESPERTO**

**Organizzative:**

**Elevate capacità di coordinare, gestire e organizzare un team di lavoro.**

**Autorizzo al trattamento dei dati personali ai sensi del D.LGS 196/2003.**

**Milano, 30/01/2015**